



Michael Alois Wagner – Leidenschaft für Aloe Vera

Seit 22 Jahren ist die Aloe Vera ein treuer Begleiter von Michael Alois Wagner. Für ihn ist die Wüstenpflanze zum Lebenselixier geworden. Um anderen Menschen gezielt helfen zu können, hat sich der gelernte Landwirt, Tanzlehrer, Fitness- und Ernährungstrainer sowie Lehrer der Quantenfitness vor sieben Jahren bei FOREVER eingeschrieben. Seither betreibt der Österreicher das Geschäft mit großer Leidenschaft, die ihm eine erfolgreiche Karriere bis hin zum Sapphire Manager beschert hat.

Überzeugende Sponsorin

Seine Liebe zu Pferden war es, die ihn bereits vor vielen Jahren zur Aloe Vera hingeführt hat. Denn Michael Alois Wagner reitet begeistert andalusische Hengste und hat über

einen spanischen Sportkollegen die Wüstenpflanze mit all ihren positiven Eigenschaften kennengelernt. So war der Naturliebhaber in der Thematik bereits bestens bewandert und von Aloe Vera voll überzeugt, als ihm eine Kundin bei einem Vortrag über die „Energie des Lebens“ eines Tages von FOREVER berichtete. Zunächst reagierte der Österreicher zögerlich, wollte er mit Network-Marketing nichts zu tun haben. Doch dann erlag er der brillanten Argumentation von Sapphire

Managerin Tanja Martinz, die ihn mit dem entscheidenden Satz: „Sie können damit so vielen Menschen helfen“, für Forever Living Products gewinnen konnte.



Starke Frau an seiner Seite: mit seiner Christine international für den Geschäftsaufbau unterwegs



Große Leidenschaft für Pferde...



... und Aloe Vera

„Nicht alles Tun ist richtig und wichtig. Nur, wer nichts tut, bewegt auch nichts.“

— Sapphire Manager & Presidents Club Austria Member
Michael Alois Wagner



Ein großes Ziel erreicht

Schneller Aufstieg

Von seiner Begeisterung zur Aloe Vera getrieben, erzählte er in seinem Bekanntenkreis über die FOREVER-Produkte: „Wenn Ihr die Energie so spüren wollt wie ich, dann müsst Ihr das Aloe Vera Gel trinken.“ Die Menschen vertrauten dem Distributor und so konnte er in den ersten zehn Tagen seines FOREVER-Business bereits 40 Leute einschreiben. „Ich bin kein Strukturmensch, sondern handele aus dem Bauch heraus“, erklärt Michael Alois Wagner seinen Erfolg. Allein durch Mund-zu-Mund-Propaganda baute er seine Downline auf und erreichte bereits nach vier Wochen den Status Manager.

Bewährtes Erfolgsmodell

Inzwischen ist der Österreicher Sapphire Manager und kann auf einen stabilen Geschäftsaufbau zurückblicken. Sein Erfolgsmodell besteht darin, seine Geschäftspartner innerhalb von drei Monaten zum Manager aufzubauen und ihnen dabei ein firmenbewusstes Denken zu vermitteln, um sie anschließend in eine erfolgreiche Selbstständigkeit zu entlassen. Dabei unterstützt er seine angehenden Manager mit eigenen Vorträgen. Er macht keine Produktpräsentationen, sondern spricht über allgemeine Themen rund um die Aloe-Vera-Pflanze. „Am Ende der Veran-

staltungen melden sich dann immer Teilnehmer, die sich bei FOREVER einschreiben“, erklärt er.

Roter Faden

Der Sapphire Manager sieht den Erfolg des FOREVER-Business darin begründet, dass man nach den Unternehmensrichtlinien arbeitet. „Wer die Strategien von FOREVER beherzigt und jeden Tag einige Stunden auf das Business verwendet, wird mit einem Drittel Aufwand den zehnfachen Erfolg gegenüber den Menschen mit einem Zwölfstundentag haben“, lautet seine Überlegung. Für ihn sind diese Richtlinien „wie ein roter Faden, der einem das FOREVER-Business enorm erleichtert“. Sein Motto: „Nicht alles Tun ist richtig und wichtig. Nur, wer nichts tut, bewegt auch nichts.“



Persönlichkeit
im Einklang

Persönlichkeit entwickeln

Ein weiteres wichtiges Erfolgsrezept für jeden Distributor ist seiner Meinung nach die Persönlichkeitsbildung. „Wer in seiner geistigen Haltung wächst, kann auch bei FOREVER wachsen“, so Michael Alois Wagner. Deshalb motiviert der Visionär und Lehrer der Quantenfitness seine Downline, die Chance zu nutzen, die FOREVER

▶ QUANTENFITNESS VON MICHAEL ALOIS WAGNER

- ▶ Quelle deiner Kraft ist in dir und FOREVER
- ▶ Umdenken und Vitalität schaffen
- ▶ Alle Produkte von FOREVER lieben und genießen
- ▶ Natürlichkeit leben und Freude geben
- ▶ Teamgeist entwickeln, fordern und fördern
- ▶ Emotional über dein Business reden
- ▶ Neuorientiert denken
- ▶ Finde dein Ziel jetzt und glaube daran
- ▶ International und global denken
- ▶ Taten, Fakten und Zahlen
- ▶ Niemals gib auf – FOREVER
- ▶ Erkenne und nutze dein Potenzial
- ▶ Stark bei der Arbeit, frei im Denken
- ▶ Sei ohne Erwartung, gib das Beste und habe Respekt vor dem Nächsten



Aktiv für und mit FOREVER

Beeindruckt vom starken Charisma des Firmengründers



jedem für die Persönlichkeitsentwicklung bietet. So ist er auch dankbar für die Anregungen, die er von seiner Downline im Laufe seiner FOREVER-Karriere erhalten hat. Und er fügt hinzu: „Wenn der Mensch erfolgreich sein will, müssen Körper, Geist und Seele im Einklang stehen. Und auch das Finanzielle muss stimmen.“

Faszinierendes Vorbild

Kein Wunder, dass Rex Maughan, den er gleich in seinem ersten FOREVER-Jahr, im Sommer 2002, auf der Super Rally kennengelernt hat, ein großes Vorbild für ihn ist. „Rex Maughan kann mit seiner ungeheuren Ausstrahlung Millionen von Menschen begeistern“, beschreibt der Sapphire Manager den Firmengründer. Ihn fasziniert es besonders, dass Rex in einer nicht immer sicheren Wirtschaftslage „das Einfachste der Welt tut, nämlich Menschen zu helfen“. Als der Firmeninhaber das erste Mal mit ihm gesprochen habe, wusste er genau, „in diesem Unternehmen bin ich richtig“.



Auf Reisen, um die Welt kennenzulernen



Motivierende Begeisterung

Durch sein großes Engagement im FOREVER-Business hat sich Michael Alois Wagner bisher immer für alle Rallys qualifiziert. „Ich genieße diese Reisen. Mich begeistern die Leute, die ich dabei kennenlerne.“ Vor allem ist er von den Menschen aus ärmeren Ländern angetan, „wie sie sich in dieser Welt behaupten“. Sie seien immer hoch motiviert und würden nie klagen, schwärmt er. Damit seine Downline den FOREVER-Spirit spüren kann, nimmt der Networker seine Geschäftspartner, die dazu bereit sind, zu allen FOREVER-Veranstaltungen mit. „Hier lernen sie nicht nur die strategischen Maßnahmen aus erster Hand kennen, sondern können die allgemeine Begeisterung miterleben.“

Zukünftiges Ziel

Heute ist Michael Alois Wagner mehr denn je der Überzeugung, dass sich der Einsatz für Forever Living Products lohnt. Durch sein Engagement im Presidents Club Austria sei ihm bewusst geworden, dass FOREVER Deutschland und Österreich durch die professionelle Managementführung von MD Thomas Reichart ein zukunftsweisendes Unternehmen sei, führt er aus. Das zeigen auch die neuen Offices in Wien und in München, die für das Prestige des Unternehmens wichtig seien. Hoch motiviert werde er jetzt den Diamond Manager anstreben.

Unterwegs in Sachen Team-building



Erfolgreiche Zusammenarbeit mit MD Thomas Reichart